

大业唯诚

—— 访西峡县内燃机进排气管有限公司董事长程武超等感悟录



程武超简介：

程武超，男，生于1947年，中共党员，高级工程师。现任西峡县内燃机进排气管有限公司董事长、西峡县铸造工艺研究所所长、中共河南省西峡县县委常委、西峡县工商联副会长、西峡县铸造协会副会长、南阳市铸造协会理事。

程武超主要工作经历

1966年—1969年，在西峡县粮食局工作；
1969年—1981年，在西峡县柴油机厂工作；
1981年—1984年，在华中工学院铸造专业进修；
1984年—1987年，在西峡县汽车水泵厂工作；
1987年至今，在西峡县内燃机进排气管有限公司工作。

程武超所获部分重要奖项

1990年，WD615柴油机排气管引进与试制获县科技成果一等奖。
1994年，被南阳地区行政公署授予“劳动模范”荣誉称号。
1995年，被中共南阳市委统战部、南阳工商联授予“优秀民营企业家”称号。
1995年，依维柯排气管研制获河南省科技成果二等奖。1996年该产品获国家级新产品称号。
1995年，被南阳市统战部、工商联授予“优秀民营企业家”称号。
1996年，斯太尔68型排气管研制获农业部科技成果三等奖。
1996年，被中共南阳市委、南阳市政府授予“优秀乡镇企业家”称号。

1997 年，被河南省科技局评为 1997 年度“新产品、新技术三等奖”。

2000 年，被南阳市人民政府评为“第二届乡镇企业优秀厂长（经理）”。

2001 年，被河南省人事厅、河南省乡镇企业管理局评为“全省乡镇企业科技进步先进工作者”。

2003 年，被南阳市科技局评为“南阳市先进民营科技工作者”。

2005 年，被中共南阳市委、市人民政府评为劳动模范。

公司简介：

西峡内燃机排气管有限责任公司（简称“西排”）是国内生产发动机进、排气歧管的专业企业。公司始建于 1985 年，占地 20 万 m²，固定资产 2.2 亿元人民币，辖三个全资子公司。现有员工 1 800 人，其中各类专业技术人员占 30%左右。



机加工车间



模具加工中心



两条东久造型线



HWS 线

公司拥有各类生产、试验设备 1 000 余台(套)，具有计量检测、理化分析、性能实验等手段，具备高强度球墨铸铁、蠕墨铸铁、高镍合金、高硅铝合金、铝合金熔炼和金属加工等生产能力。已开发产品 700 余种，覆盖了重、中、轻、轿、微型车系列及船用、军用内燃机等领域。产品为一汽大众、神龙公司、潍柴、玉柴、南京依维柯等 40 余家主机厂配套，并远销德国、美国、法国、意大利等国家。主导产品发动机排气歧管国内市场占有率连续多年位居行业之首。

1985 年夏，企业的前身西峡县玛钢厂在县城东郊挂牌成立。其时，厂房简陋，设备陈旧，技术落后，靠制作零散配件惨淡经营，十余名员工以此勉强度日。1988 年，根据国家产业政策，西排人破釜沉舟，贷款研制斯太尔发动机排气歧管，一举成功，次年 3 月正式为山东潍柴供货。西峡县玛钢厂正式进军汽车零部件领域。1991 年 5 月 1 日，西峡县玛钢厂更名为西峡县内燃机排气管厂。随着为玉柴 6112 系列，依维柯、一汽大众捷达、神龙富康等配套产品的成功开发，排气管厂的专业化道路越走越宽。2001 年 8 月 9 日，企业经过股份制改造，更名为西峡县内燃机进排气管有限责任公司。近年来，在车市猛增长的带动下，西排人抢抓机遇，乘势而上，推动企业以年均 30%以上的增速快速发展。

多年来，西排先后荣获“全国全面质量管理达标企业”、“全国百佳汽车零部件供应商”、“全国民营科技企业创新奖”、“河南省优秀民营企业”、“河南省高新技术企业”、“河南省重合同守信用企业”、“省级企业技术中心”、“省级计量先进单位”、“AAA 信用企业”等各级荣誉数百项。

公司拥有一批素质过硬、专业较齐全的技术研发队伍，具备球墨铸铁、耐热硅铝球（蠕）铁、合金铸铁、高镍奥氏体球墨铸铁及有色铸铝合金等多种材质及铸造成形工艺研发能力。公司发挥“省级企业技术中心”的技术优势，接轨国际先进技术，领跑行业技术前沿，开展新技术、新工艺、新材料的研究，并采用先进专业软

件进行模具、芯盒和工装设计。

公司高度重视质量管理工作。1998 年，通过了 ISO 9002 国际质量体系认证；2004 年，通过 BSI 公司的 ISO TS16949 质量体系认证；2007 年顺利换证复审。质量体系的有效运行，促进企业的质量管理水平不断提升。近年来，先后配置了直读光谱仪、三坐标测量仪、数显金相分析仪、数显拉力试验机等更为先进的检测设备；并引进了一批专业技术人才，大大提高了产品理化检验的精度和速度。有效保证了产品的工艺出品率和理化性能要求。

作为质量管理工作的基础，公司早在 1990 年代就建立了计量管理体系。以 2005 年通过“A 级计量体系”认证为标志，公司的计量管理工作上升到了一个新的高度。公司下设热工压力检定、三坐标检测等 7 个实验室，保证了量值的准确传递，夯实了质量管理基础。

公司辖 2 个加工分厂和 1 个数控加工车间，拥有专机、数控机床、组合机床、加工中心等各类加工设备 200 余台（套），随着精益生产的不断深化，目前年加工能力已达到 300 万支。

在西排成长的道路上，企业研发的多种产品连获殊荣，依维柯排气歧管、捷达电喷 2V 排气歧管被评为“国家级新品”捷达 1.9L 柴油机排气歧管、TU5JP4 排气歧管等 9 种产品被评为省、市“高新技术产品”；产品商标“劲派”被评为“河南省著名商标”。

近年来，随着国际合作的不断深化，公司已先后与德国道依茨公司、意大利依维柯公司、意大利萨塔公司和美国 PAI 公司建立了全球合作伙伴关系。2004 年，公司与德国舒伯特公司正式签订了技术合作协议。几年来，在协议框架内，双方本着互赢互利、合作双赢的原则，积极展开技术交流，为公司引进、消化、吸收国际先进技术搭建了利好平台。

真诚——

仿佛伏牛山峰的犄角尖，

让人惊叹伟岸；

忠诚——

仿佛清澈见底的鹤河水，

让人膜拜纯美；

诚信——

仿佛涅槃的恐龙蛋化石，

让人倍感珍贵；

.....

唯诚啊——

仿佛惊心动魄的交响乐，

让人与冲霄的激越

发生良久的共鸣！

（注：犄角尖——西峡县境内最高处，海拔 2212.5 m；鹤河——西峡县境内的一条大河，属丹江水系；恐龙蛋化石——在西峡因一次发掘而发现大量恐龙蛋化石群，从而被誉为“二十世纪世界第九大奇迹”的“恐龙之乡”闻名中外，成为八百里伏牛山脚下一颗璀璨的明珠。现建有博物馆和公园。）

2010 年 7 月 6 日，本刊记者专程来到豫西南的河南省西峡县城，造访了位于这里的西峡县内燃机进排气管有限责任公司（以下简称“西排”），与公司董事长程武超、副总工程师赵新武、副总经理范良义及工会副主

席刘会珍等进行了广泛而深入的访谈，收获与感慨良多。

1985 年迄今，短短的二十几年，西排从一个仅有十几名员工的能力弱小、设备破旧且负债累累的民营企业，奇迹般地发展成眼下占地 20 万 m²，员工 1800 人，固定资产 2.2 亿，年销售额 4 个亿的专业生产发动机进、排气歧管的国内外知名企业。所生产的内燃机进、排气歧管产品覆盖重型、中型、轻型汽车，微型轿车以及船用、军用内燃机设备等 700 余个品种。产品主要为一汽大众、南京依维柯、神龙公司、潍坊柴油机厂、玉林柴油机厂等 60 余家主机厂配套，还远销德国、美国、法国及意大利等国家。公司主导产品——发动机排气歧管的国内市场占有率连续多年位居国内行业之首，……（更具体的详见文前“公司简介”）。

作为事业发展的一个重大阶段，西排成功了，迎来了自己辛勤播种后的金色收获季节。鲜花与锦旗纷至沓来，赞颂之声不绝于耳。如今，面对如金似银，硕果累累的金秋季节，有谁不欣喜！然则欣喜之余，君可曾想过——那金秋的美景却是历经严寒洗礼后的英姿，那骄人的硕果却是接受酷暑凝练后的结晶！基于如此之理念，在本文中，笔者试图更多地挖掘西排成功背后的奥秘，来与尊敬的读者朋友分享。

无数事实表明，西排的成功与一个响亮的名字——程武超密不可分。程武超是西排的缔造者，如同他的孩子，西排的每一分成长，无不倾注他的心血和汗水；西排的一草一木无不凝聚着他的深情，那里的每一个角落都留下了他数不清的脚印。程武超——西排，西排——程武超，大业唯诚。西排的骨子里充满了程武超那真诚待人的人格魅力，西排的血液中流淌着程武超那诚信处事的动人美德。催人泪下的一个大写的“诚”字啊，便是程武超打造与统帅下的西排人成功之奥秘所在。

1 关于程武超的唯诚故事

故事之一——知恩图报，真诚面世。西排的前身——西峡县玛钢厂始建于 1985 年，系程武超二弟与其商议后筹建的。起初，由于设备老旧、技术落后、缺乏资金，加之无定型产品，小作坊惨淡经营，经不起折腾，1986 年底，业已拖欠国家贷款 30 万元。尽管这事与程武超没有直接关系，可他还是感到放心不下。1987 年 1 月 17 日，身为国营西峡县水泵厂铸工车间主任的程武超，顶着来自各方的巨大压力，毅然写下停薪留职报告，决心去玛钢厂助力还债。他的举动令人不解——有人说他太傻，还有人说他疯了，……面对许多人的劝告，他动情地说，30 万啊，够咱们这里十几个人美美地活上一辈子。如果不把这个“坑”给填上，岂不等于妄杀了十几个人，或者是抢了 30 个万元户（“万元户”系 1980 年代中国富豪的代称）吗？！仿佛双手滴答着西峡父老乡亲的血，还让我没事人似地继续端“铁饭碗”，我程武超还是个人吗，良心上过不去啊！……说这一番话时，他的眼睛禁不住湿润了。

程武超 17 岁进厂当工人，从抬铁水包到成长为技术能手，再到当铸工车间主任，20 多年了，他把自己的金色年华贡献与定格在国企水泵厂，激情和梦想、希冀与憧憬，情感之深令他难于割舍。可现在却要从这里走开，每迈一步都那么沉重，每一次回头，心都在颤抖，更何况未来之路是平坦还是坎坷，前景是光明还是暗淡，无不是个未知数。创业之路就是冒险，迟疑良久后，还是一咬牙走了。尽管泪眼模糊，可头脑格外清晰——国家的 30 万贷款，决不能让其石沉大海！有道是——滴水之恩，当涌泉相报。在程武超的心目中，国家的培养之恩，不是滴水，而是甘泉啊！

故事之二——诚恳待人，朋友遍地。苦于四处“找米下锅”的西峡县玛钢厂能够接触上排气管产品，还真是靠的人缘。程武超刚到厂不久便得到一个信息：重汽引进奥地利的“斯太尔”发动机，当时属国际一流水平，其排气管更系关键件，对铸件的力学性能要求高，且形状复杂，尤其内腔流道几何尺寸要求严格，又是薄壁件，生产起来，难度相当大。国内已经有十几个知名厂家试图生产，均以失败告终。

敢不敢碰排气管这个“烫手山芋”，是程武超等面临的严峻挑战。常言道——人受憋堵武艺高，人无压力轻飘飘。被憋得团团转的程武超终于想到，生产排气管，铸造是关键；自己干过 20 多年铸造生产，又在华中工学院（现华中科技大学）进修过铸造专业，虽然眼下厂里设备较差，可员工们个个能吃苦，又心齐、不计报酬，…… 凭这些优势，干排气管就有了大半的成功希望。经与大家商议后，便下定了决心——干！

靠上朋友是条路。他试着与仅有一面之交、在国家管道局工作的朋友周至诚联系。认识这位朋友是在北京的一家旅馆里。当时已身患感冒、不时咳嗽的程武超忙到深夜十点钟了才住进一家小旅馆，却发现同房间的旅客周至诚因感冒咳嗽得十分厉害，便立即拿出身上仅有的两粒“伤风感冒胶囊”让周至诚“救急”。萍水相逢，周至诚哪能接受呀，再三地推让，抵不住程武超的诚意，周至诚还是不得不接受了，结果真的止住了咳嗽。虽说这是件芝麻小事，可雪中送炭，周至诚念念不忘，两个笃诚的人从此便成了好朋友。

根据周至诚提供的信息，1988 年 3 月 17 日，程武超赶到潍坊，旁听了一次发动机配套厂家会议。通过这次会议，程武超先后结识了重汽公司的王希泉、王允生、张传志处长及杭州发动机厂的潘一言。4 月 15 日，通过潘一言，程武超认识了杭州发动机厂研究所的负责人蔡宜琪，与其签订了排气管试制协议，并获得了图纸，…… 为了获得试制排气管的协议和图纸，程武超尽管辗转周折，却总能得到他人、尤其是陌生人的援手。不用多说，读者朋友只要回顾一下故事前面讲到的程武超真诚、忘我地把仅有的抗感冒药硬塞给周至诚的一幕，您就会理解了吧。可见——真诚，足以打动人心。

故事之三——忠诚事业，舍命工作。有了排气管的图纸和试制协议，并不等于产品到手的现实。程武超心里明白，首当其冲的是模具问题——这可是个关键啊！生产内燃机排气管，在 1987 年的中国还是个空白，好多企业都是因为模具过不了关而“卡壳”的。程武超想起了在潍坊会上认识的生宪君和李传孝，两人在潍坊柴油机厂工作，都是模具制作高手。为了得到这两人的帮助，程武超不顾一切地赶紧坐火车赶到潍坊。可一见面却傻了眼：当时，厂里任务繁重，白天上班，晚上还得加班到深夜，根本没有时间顾及程武超的要求。无奈之余，程武超只得与之握手道别，当时他脸色灰白、语音嘶哑，…… 可刚走出两步，却被两人叫住了。生宪君拍着程武超的肩膀说：“你们小企业真难啊！”李传孝动情地说：“这样吧，我俩每天夜里加班后再为你的模具干 4 个小时。说实在的，我俩是让你的精神给逼的，不接，良心过不去啊！……”于是，三双大手紧紧握在了一起，程武超只顾流泪，却说不出一句话，正所谓，“大恩不言谢”吧。

如其所言，生宪君和李传孝两人后半夜再干 4 小时，制作排气管模具。程武超焦急地期盼与等待，他本想回西峡等，可远隔千里，为了节省路费和争取时间，还是决定在潍坊等。为省钱，他住最便宜的旅馆，吃最便宜的饭菜，还舍不得吃饱，他给自己定的原则是，保住命就行。

35 天后，第一套排气管模具制作出来了。程武超扛着百余斤的模具急切地向火车站奔去，两公里的距离，又扛着重物，为赶时间，他多么想坐车啊，可他口袋中只剩几十块钱，除了买车票，余下的连吃饭都不够，哪敢坐车啊。等他赶到站台，列车即将启动，千钧一发之际，险些没有赶上……

故事之四——深明大义，催人泪下。到了 1988 年 8 月 31 日，在程武超的带领下，7 套排气管样品试制出来了。当天下午，大家便对这些样品进行包装，程武超决定次日亲自启程赴潍坊送货。就在这天下午，他接到南阳医院通知，他的小儿子程景煜胯部受伤后，因治疗不及时，已经由炎症转为骨癌，医生建议，赶紧送孩子到武汉大医院治疗。晴天霹雳——程武超和爱人薛秀芹愣怔一阵后，抱头痛哭。小儿子景煜，刚上初中，聪明好学，在班里学习成绩数一数二；孩子还善解人意，被夫妇俩视为掌上明珠。所以，尽管程武超整天忙于试制排气管，时间极其宝贵，他还是两次分别挤出半个小时带孩子去附近诊所看医生，开始没有被重视，过了一段时间后病情严重，他还是利用去南阳办事的机会领孩子到大一点的医院进行检查。谁成想，孩子的

病被耽误了，发展到如此可怕的地步。

程武超心里明白，这些日子里，自己日以继夜地忙在排气管的试制上，恨不得把一个身子掰成几瓣用，哪舍得工夫带孩子去大医院啊！他埋下头，大滴眼泪不住地掉在地上，……夫妇俩边抹眼泪，边商量如何送孩子去武汉治病，结果是谁也脱不开身。原因之一是，往潍坊送排气管样品刻不容缓，由于送货人必须技术过硬，熟悉试制的全过程，特别是能应付各种突发性问题，显然，这个差事，非程武超莫属；原因之二是，薛秀芹在厂里管材料供应，她走了，势必影响正常生产，别人一时根本无法顶替。思来想去，俩人谁也不能脱离工作，领孩子去武汉看病只好托付别人了。程武超此时别无选择，他只能哀叹：“……唉，看咱这当爸妈的，当的是啥呀！……”

“当的是啥呀！”——这叫“深明大义，唯诚奉公。”

第二天一大早，程武超便带上排气管，径奔潍坊。在潍坊柴油机厂，历经严格的外观、几何尺寸、力学性能检测及破坏性试验，程武超们试制的排气管各项指标达到或超过进口产品，这个喜讯震撼了全潍坊柴油机厂，因为好几家大企业，花费数百万，历时两年多都无法搞成的排气管，却由西峡一个小企业，历时四个半月搞成了，能不令人震撼。可此时的程武超，仿佛在心里打翻了五味瓶，各种滋味一齐涌来：排气管搞成了，他当然欣喜，可儿子是他的骨肉啊，如今得了这么可怕的病，又身在异乡武汉，如果不是奇迹，孩子的时日恐怕不多了，自己又分身无术，没法去照看，自觉得愧为人父啊！在西峡，得到排气管通过验收好消息的玛钢厂一下子沸腾了：人们欢呼雀跃，大伙用喝肉片汤（在玛钢厂有大喜事才喝肉片汤）的方式进行庆祝。看着大家兴高采烈地喝着肉片汤，薛秀芹却躲在门后抹眼泪。原来，她接到了武汉方面的消息：儿子病重，骨癌已经到了晚期，……

在排气管样品合格的基础上，紧接着是如何进行批量生产，程武超又是忙得团团转，……1989年3月，首批送往潍柴的100套排气管验收合格，潍柴正式与玛钢厂签订了长期供货合同，这又是一个振奋人心的大喜事！就在人们喝肉片汤庆贺的时候，却看不到薛秀芹的影子。最终发现她独自一人伏在仓库的排气管上抽泣。这当口，程武超默默地过来了，他在妻子身边蹲下并轻声说：“秀芹，别难受了，景煜没有死，这排气管就是咱娃啊！……”原来，程武超从潍坊送货回来的路上拐到武汉去看儿子，可带回来的是个骨灰盒，……

此刻，人们静默地望着程武超，发现这个健壮的汉子，一夜间陡然添了无数白发，仿佛苍老了许多。谁也说不清他心底的悲伤有多深，心头的创伤有多痛……中年丧子，这个击垮无数铁骨铮铮汉子的致命痛楚，程武超能挺得住吗？！程武超果真是条汉子，他没有被这沉重的打击所毁灭：在车间里，他依旧和大伙一起忙碌着，没有泪水，没有凄楚，只是话更少了，工作却更玩命了……

2 关于西排人的唯诚故事

程武超唯诚于事业的动人故事太多太多，囿于篇幅，不便多说。可笔者必须要说的是，程武超唯诚于大业，已经不仅仅是他个人的行为亮点，而是整个西排人的行为习惯。“诚”，业已融入了西排人的血液，成了西排企业文化的核心，了得一个“诚”字，乃程武超统帅下的西排这支队伍的灵魂。一个有灵魂的队伍，愈战愈强、无往而不胜！这里不妨也举几个事例。

其一，1991年元旦，西峡县玛钢厂正式更名为西峡县排气管厂。就这个厂名，程武超在一次大会上发表了令员工们激动不已的演说。他指出，现在叫“排气管厂”似乎有些吹牛，因为咱们眼下只能生产斯太尔一种排气管，可世界上各式排气管成百上千啊。但是名字又是个符号，可以表示一种愿望、奋斗目标，如有个小孩生下来起名叫“王鑫”，显然家长希望孩子长大成为有钱人。如此说来，尽管现在咱厂只能生产一种排气管，只要大家齐心协力，我相信，世界上所有的排气管我们都能做出来。这“排气管厂”之名可描绘着西排人的大

业蓝图——争取全世界所有名牌车上都有西排人生产的排气管啊！

1991年，奔驰290汽车排气管开始批量生产，又开发了黄河系列排气管，……从这一年开始，西排产品固定，员工收入稳定，企业业已“脱贫”。可程武超想的是，“酸菜面条”（西峡名小吃）能有多大市场，要搞“生猛海鲜”！西排人开始瞄准国际先进水平，开发技术含量、附加值高的替代进口产品。到1993年秋，便开始了向对西排飞跃具有历史意义的依维柯排气管进军。“进军依维柯”，谈何容易。其中自然故事多多，别的姑且不表，这里只说说销售员黄海武（现在是公司销售经理）的动人故事。

黄海武被程武超派去南京“攻占依维柯”时只有23岁。他做事有见地，尤其是具有一颗忠诚西排大业的赤胆忠心。赶到南京后，几番周折，黄海武最终赢得了南汽汽配公司蒋献明科长的初步认同，答应向有关领导汇报西排要试制依维柯排气管的愿望，要其等待结果。3天后，他去见蒋科长时，被告知科长到市里开会半个月。心急如焚的黄海武可不敢住在旅馆里傻等，他设法获得了蒋科长家的地址后，便跑到其家门口连续等了三个晚上，终于见到了蒋科长。蒋科长不无感叹地说：“小黄，真不辱使命啊，好样的！……”很快，小黄得到了答复，同意西排试制依维柯排气管。黄海武即刻赶回西峡，直奔工厂，当时已近深夜，大雨倾盆。程武超接过他带回来的图纸和资料，激动得连声说：“好先锋，好先锋——黄海武！”黄海武没有顾上喝一口程武超给他沏的热茶，便歪在沙发上睡着了。约半小时后，他被一阵剧烈的咳嗽声惊醒，发现程武超仅身穿衬衣在办公桌边埋头看图纸，并不时咳嗽着。黄海武刚要问厂长为啥穿这么少时才发现，原来是厂长把他的上衣搭在了自己的身上，他不禁掉泪了，……

其二，依维柯排气管的开发成功，使西排的产品开始跨出国门，走向世界。可西排人并未止步，程武超把视线又投向了一汽——那可是中国汽车行业的珠穆朗玛啊。于是，程武超特地带上了销售经理黄伟奔长春而去。黄伟军人出身，当过侦察兵，他办事利落，心细如发。到了一汽的大门口，却因为手续不合格被拒之门外。当时，长春正下大雪，气温降至摄氏零下二十多度，连续两天，两人无计可施，只好在门口转悠。就在黄伟去厕所的不长时间，程武超发现黄伟在厕所旁与几个人热火朝天地交谈着。原来，黄伟在厕所“单间”方便时，突然听到外边有人操着河南口音说话，即刻停止解手，窜出单间与那河南人攀上老乡并谈了起来。异地见到老乡，自然亲切不已，后来在那老乡的帮助下，两人不仅进了厂门，还顺利找到了联系业务的部门，……半个月后，程武超拿到了图纸，一个月后，6只排气管样品被送到一汽进行检验，4个月的台试、路试，样品全部合格。1996年11月20日，一汽与西排正式签订了捷达车排气管供货合同，这一纸合同可是1200万啊，西排的年产值一下子猛增了60%。

3 关于“唯诚”的感悟

待人要真诚，做事要讲诚信，对组织要忠诚，……这些，显然没人反对。然而，和许多事情（譬如人们挂在嘴上的“为人民服务”）一样，叫起来是一回事，真正付诸于行动，又谈何容易。或许是山里人的质朴使然，以程武超为表率的西排人其实业已将“诚”融于身心，成了行为习惯。在那说也说不完、数也数不清的以程武超为代表的西排人“诚”的感人故事中，是在反复诠释着一个真谛——大业唯诚。毋庸置疑，“唯诚”，乃时下中国社会最为珍贵的一种精神财富。

凡事都有根源。未经历坎坷泥泞的艰难，哪能知道阳光大道的可贵；未经历风雪交加的黑夜，哪能体会风和日丽的灿烂；未经历挫折和磨难的考验，怎能体会到胜利和成功的喜悦。从一定意义上说，恰是程武超那多遭磨难的坎坷人生经历，使他深知改革开放政策的宝贵，因而倍加珍惜，于是，油然而生的感恩之心铸就了他那催人泪下的“唯诚”之举。

程武超“出身不好”（“土改”时，其父被划为“小土地出租者”，他便没资格求学了。勉强小学毕业，不让上中学，只好出去干活儿）。他 15 岁时，“政策松动”点儿，才有机会跳级上了中学。他家距学校 30 公里，又隔山隔水，只能步行去学校，往往两周回家一次，自带粮食，当时口粮少，几乎天天饿肚子度日。在那读书无用、多数人混学的日子里，他想到自己大老远求学不易，于是倍加刻苦用功，经常点着煤油灯读书到深夜；为把数学学好，又为省钱买文具，便在山边拾些能写字的滑石，在地上演算习题。经过一学期自学，学期末考试时，4 门功课考了全班第一。他感叹，人的潜力无穷，关键看能否挖潜。初中三年级时，他得了校奖学金，还当上班长兼团支书。初中毕业时，尽管他学习好，可“出身不好”，不许考高中，自然更不敢奢望读大学了。当时他已 17 岁，因家里弟兄多，为给家里分些负担，就参加了工作——这些经历，刻骨铭心。

1969 年，程武超进县柴油机厂，在铸造车间造型、抬铁水包。有一次，发现铸件开裂严重，在“以阶级斗争为纲”的年月里，便认定是人为破坏。其实，懂行的人都知道，是铸件含硫量太高的缘故。在多次大胆提出自己的想法后，领导终于让他去配料，经过合理配料和小心操作，铸件开裂问题解决了，从此奠定了他学习铸造专业技术的信心和勇气。此后，他总是找机会学习专业技术，如利用出差机会，去武汉的一些铸造厂学习。厂里成立化验室后，一时无能人可用，他毛遂自荐去化验室工作。1976 年，经反复争取，厂里终于同意他去华中工学院学习铸造知识。进修 1 年多后，厂里令他马上回厂，学习从此中断。后来，又获得机会，他插入华中工学院“七七届”铸造专业继续学了两年，……

以上这些关于程武超经历的文字记叙，或许令现今的年轻铸造工作者匪夷所思。求学、上进、钻研技术，无论是谁，在今天不仅不会受到什么阻碍，还要受到各方面的支持，优秀者必当获得奖赏。然而，在那“极左”思潮一统天下的时日里，程武超的苦难经历便是那个时代所谓“出身不好”年轻人的命运缩影，有些人的经历甚至更为悲惨。人们不得不赞叹程武超的“骨骼”坚硬无比，他不仅挺了过来，又不断地“强”化自我，还抓住改革开放的大好机会，凭着他那超常的“诚”意，赢得了来自社会各方的真诚帮衬，聚拢了一批又一批同心拼搏的员工队伍，才使西排事业一步步走向成功，如今大业有成。

大业有成的程武超带领西排人永不忘本，始终沿着“唯诚”的康庄大道做事、做人。程武超待员工那个真诚的劲头，就像待亲兄弟一般。他心里想的是，我程武超再有本事，即便浑身是铁，又能打几颗钉啊。说到这里，举个例子：姬志贤，1989 年，17 岁时进厂，为人忠厚，爱厂如家。1996 年 8 月 15 日下午三时许，突然六七级大风骤起，雷鸣电闪，暴雨倾盆。刚刚完成造型操作的他，猛然发现 3 000 m² 车间上的十几个玻璃天窗被风吹开，雨水灌了进来。他即刻顶风冒雨，不顾生命危险，爬到 22 m 高的房顶，将天窗全部关紧，使车间免遭雨水侵害。此事令程武超十分感动，不仅给予姬志贤嘉奖，当知道他还没有成家时，还想尽办法帮姬志贤找对象、成了家。也是为了感激厂长的厚爱，姬志贤工作愈发上进，自学成才，掌握了日本进口生产线的维修技术。十几年来，多次受到公司表彰，1997 年，还被评为河南省优秀职工，现任西排铸造二分厂的副厂长。

真诚为员工发展着想，靠事业留人，靠感情留人，与员工心交心，西排提倡感恩文化；建设学习型企业，为员工成长搭建阶梯，分期分批进行岗位培训，送出去、请进来，不惜重金培养人才，又是西排的一大亮点。西排每年用于各种教育、培训的费用都在 100 万元以上，员工在西排工作感到大有奔头。

程武超、西排人的“唯诚”精神，记者感同身受。这次到西排做专访，从董事长、相关部门负责人到小车司机，西排人之“诚”处处让人感动。尤其是在记者告辞要前往山西夏县时，程董事长坚持要派车送我们到目的地，这不仅路途远，走的还是山路啊。董事长真诚地说，就是我们自己没有车，雇车，我也要送你们，况且我们现在自己有车呢！这真诚的话语，怎能不教人动容。

企业回馈社会，程武超带领西排人做得令人翘首。多年来，他竭诚捐资助学、接济社会贫困群体，先后资助 108 名贫困孩子完成九年义务教育，资助近百名贫困大学生上学，向汶川地震灾区捐款 11 万元，向地方新农村建设、希望小学等捐资捐款上百万元，……这些好事、善事，让西排不仅赢得了地方政府部门的大力支持，而且赢得了父老乡亲的好口碑，同时赢得了企业发展的宽松环境，赢得了社会各界的高度赞赏。如今，在西排，党建、工会、妇联组织工作井井有条，程武超还是中共西峡县委员会委员、南阳市人大代表，作为企业主，这是难能可贵的。2009 年，程武超的事迹在“中央文明网”上发布，受到全国网民的好评，他被评为“诚实守信”道德模范，简称“中国好人”；前不久，“中央文明办”还在河南安阳举办了大型道德模范颁奖仪式，他把这份荣誉视作对自己和全体西排人的鞭策。为使这“唯诚”的传统发扬光大、世代相传，西排新建的工厂被冠以了“铸诚”二字，程武超还给孙子取名——程信（与“诚信”同音）。

欲成大事者，必须真诚面世，即所谓——大业唯诚。一个国家、一个社会、一个组织、一个企业乃至一个人，要想成就大业，必须“唯诚”。程武超、西排人唯诚，致使企业奇迹般成功的事例亦如上述。再如，当初要不是靠唯诚而赢得劳苦大众的拥护，中国共产党从建党时的十几个人，怎能发展到如今拥有七千万党员的执政党；美国首任总统华盛顿还政于民，以他谢绝人们拥戴他当国王的真诚，首创了国家大权受到有效制约的历史先河，因而赢得了全世界的敬重；德国总理以其屈身下跪的真诚，获得了受害国民众的谅解；……“诚”像一张大网，时刻温暖着人的心扉，“诚”是冬日的一片阳光，使饥寒交迫的人感受到人间的温暖；“诚”是沙漠中的一泓清泉，使濒临绝境的人重新看到生活的希望；“诚”是洒在久旱大地上的一场甘霖，使孤苦无依的人即刻获得心灵的慰藉。可以毫不夸张地说，世界要是没有了“诚”，必将变成一座坟墓。

眼下最令人担忧的是社会转型期存在的诸多问题：如社会道德滑坡，“诚”在某些地方、某些领域、某些人的心中显得稀缺。诸如当前民众热议的腐败、血汗工厂、哄抬物价（绿豆、大蒜等）、行业潜规则（演艺界尤甚），以及住房难、看病难、上学难、就业难等，无不与始作俑者的弃“诚”从“奸”有关。一个价值理性被严重扭曲的社会，社会生活其实已经丧失了高尚的生存意蕴。而在严重扭曲的金钱与物欲支配下，人们的行为和社会发展的要求相悖。照现阶段人们这种价值取向和行为方式发展下去，只会使社会陷入过度投机的旋涡中，造成一种恶性循环。

知耻者，勇。思索痛切，才会领悟深刻。可以说，中国社会改革的更大成功，有赖于全民反思的深度和广度。当前尤其要强调的是，任何时候都不能以牺牲精神文明为代价换取经济的一时发展。尽管认识问题并不等于解决问题，然而，通过传媒，树立程武超、西排人的高尚“唯诚”精神，进而有益于“道德复苏”，必将为中国铸造业的良性发展添砖加瓦。

以上之感慨，似可概括为几句话——

请保留一份真诚，

使您多一份他人的照应；

请保留一份忠诚，

使您多一份人生的保障；

请保留一份诚信，

使您多一份事业的胜算！

(文/ 田世江，葛晨光；图/ 被访者提供)